**Esboço persuasivo**

**Vale a pena comprar um carro financiado?**

**Propósito:** Convencer as pessoas a não comprarem um carro financiado

**Introdução:**

1. Normalmente as pessoas só se preocupam com o valor da prestação
2. A taxa de juros muitas das vezes é desprezada

**Corpo:**

1. As pessoas têm duas opções quando não têm dinheiro e quer muito determinada coisa
2. Juntar o dinheiro e depois comprar o bem e usufrui-lo
3. É necessário ter planejamento e disciplina
4. Usufrui desse bem agora e pagar depois
5. Frequentemente, essa é a opção mais escolhida
6. Pega um empréstimo para começar a usufruir desse bem
7. Aparentemente é o caminho mais fácil, mas se paga um preço por essa escolha
8. O que leva uma pessoa a financiar um carro
9. Não tem dinheiro para comprar à vista
10. Pode ter algum valor para entrada e financiar uma parte do valor do carro
11. Zero de entrada e financiar todo o valor do carro
12. Usar o carro para trabalho
13. Comprar um carro para fazer uber
14. Comprar uma fiorino ou uma pampa para fazer entrega
15. Esse carro vai me dar mais conforto
16. Um carro novo mais confortável, mais veloz, mais bonito
17. Pensando no que os outros vão pensar
18. As pessoas vão pensar que estou bem de vida
19. Características de um financiamento de carro
20. O carro é a garantia do empréstimo
21. A taxa de juros no Itaú varia de 1,9% até 2,9% a.m.
22. Tem que levar em conta o custo efetivo total que é a taxa de juros e outras taxas incluídas no financiamento
23. Vamos simular algumas situações
24. Tenho 20 mil reais e posso pagar 1000 reais mensais para a compra de um carro
25. Primeira opção: comprar um carro no valor máximo que puder
26. Considerando a menor taxa no Itaú que é de 1,9% a.m. com 60 parcelas mensais de mil reais, o valor financiado será de aproximadamente R$ 35.600,00
27. O Carro comprado será de R$ 55.600,00
28. Segunda opção: comprar um carro no valor de 20 mil e juntar dinheiro para depois comprar um carro melhor
29. Investindo o valor das parcelas com um rendimento de 1% a.m., após 30 meses terá R$ 34.785,00 e após 60 meses terá R$ 81.670,00
30. Depois dos cinco anos, se escolhesse a primeira opção, teria apenas um carro que era R$ 55.600,00 desvalorizado de cinco anos
31. Se optasse por comprar depois dos 30 meses, teria um carro de aproximadamente R$ 50.000,00 desvalorizado de 2 anos e meio, considerando que o carro usado foi vendido por R$ 15.215,00 para comprar o novo carro, mais R$ 34.785,00 das demais parcelas investidas
32. Se optasse por não trocar de carro, teria o carro de R$ 20.000,00 desvalorizado de 05 anos mais R$ 81.670,00 na conta.
33. Não tenho dinheiro e quero comprar um carro no valor de R$ 20.000,00 e tenho R$ 760,00 mensais
34. Se eu aplicar esse dinheiro durante dois anos a uma taxa de 0,8% a.m. terei os R$ 20.000,00
35. Se eu comprar o carro com uma taxa de 2.2% a.m. (carro usado a taxa é maior), precisarei de 40 parcelas, ou seja, três anos e quatro meses
36. Passado esse tempo, na primeira opção terei um carro de R$ 20.000,00 desvalorizado de um ano e quatro meses mais 16 parcelas investidas que resultará em R$ 12.917,00
37. Na segunda opção terei um carro de R$ 20.000,00 desvalorizado de três anos e quatro meses
38. Quais são as consequências de optar pelo financiamento
39. A taxa de juros trabalha contra você e não ao seu favor
40. No financiamento a taxa de juros trabalho contra você
41. Quando poupa para comprar à vista a taxa de juros trabalha a seu favor
42. A pessoa vive em função de pagar a parcela
43. Afetará toda a situação financeira da família
44. Viverá mais apertado financeiramente para ter esse luxo

**Conclusão:**

1. Não se preocupe apenas com o valor da prestação
2. Pense na sua situação daqui há 05 anos
3. Vale a pena pagar mais caro para ter esse luxo hoje?